

Für die Ärzte im Einsatz



Polymed Medical Center ist der führende Fachhändler in der Schweiz für medizinische Investitionsgüter, Laborgeräte und Verbrauchsmaterialien. Wir sind zudem spezialisiert auf professionelle Serviceleistungen für Arztpraxen in der ganzen Schweiz. Und das seit über 55 Jahren.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort eine*n

Mitarbeiter*in Verkauf

Digitale Praxislösungen & Prozessoptimierung (100 %)

Sind Sie eine positive und aufgestellte Persönlichkeit im Vertrieb, welche Arztpraxen mit digitalen Lösungen dabei unterstützen möchte, ihre Abläufe effizienter zu gestalten und administrative Aufgaben nachhaltig zu reduzieren? In dieser vielseitigen Funktion verbinden Sie Verkauf, Beratung und Schulung mit einem guten Verständnis für den Praxisalltag.

Ihre Hauptaufgaben:

- Verkauf und Einführung von Praxissoftware sowie neue KI-gestützte Softwarelösungen für Arztpraxen
- Aktive Beratung und Betreuung von Arztpraxen im Innen- und Aussendienst für die ganze Schweiz
- Durchführung von Präsentationen, Schulungen und Produktdemonstrationen vor Ort, online oder telefonisch
- Analyse bestehender Praxisprozesse und Aufzeigen konkreter Optimierungspotenziale
- Erarbeitung praxisnaher Empfehlungen zur Vereinfachung der praxisinternen Abläufe
- Einbindung ergänzender Praxislaborlösungen zur effizienten Gestaltung medizinischer und administrativer Abläufe
- Aufbau, Pflege und Weiterentwicklung nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Unterstützung bei Supportanfragen rund um die eingesetzten Lösungen
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung von Verkaufsunterlagen und Vertriebsaktivitäten

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung als MPA, MPK oder eine vergleichbare Ausbildung im medizinischen Umfeld
- Gutes Verständnis für den Praxisalltag sowie administrative Abläufe in Arztpraxen
- Interesse an Praxisadministration und Abrechnungsthemen, Kenntnisse zu TARDOC von Vorteil
- Hohe Affinität zu digitalen Lösungen, Software und neuen Technologien
- Erfahrung im Verkauf, in der Beratung oder im direkten Kundenkontakt von Vorteil
- Fähigkeit, neue Lösungen einfach, verständlich und praxisnah zu erklären
- Sehr gute Deutsch- & Französischkenntnisse, Englisch von Vorteil
- Analytisches Denken kombiniert mit einer pragmatischen und lösungsorientierten Arbeitsweise
- Selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Positive, offene und aufgestellte Persönlichkeit mit Freude am Umgang mit Menschen
- Hohe Serviceorientierung, Eigeninitiative und Reisebereitschaft (Schweiz)
- Führerausweis Kategorie B

Was wir Ihnen bieten:

Sie erwartet eine vielseitige und zukunftsgerichtete Aufgabe im Bereich digitaler Praxislösungen. Wir führen Sie sorgfältig in unsere Produkte ein und unterstützen Sie dabei, rasch Verantwortung zu übernehmen. Sie erhalten viel Gestaltungsfreiheit und arbeiten in einem kollegialen Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen. Als etabliertes Schweizer Familienunternehmen bieten wir Ihnen attraktive Anstellungsbedingungen sowie eine langfristige Perspektive.

Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann senden Sie uns bitte Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen mit Foto. Für diese Vakanz berücksichtigen wir nur Direktbewerbungen.

POLYMED MEDICAL CENTER

Alex Andrist
Stv. Leiter Marketing
Industriestrasse 59
8152 Glattbrugg
Telefon +41 44 828 61 11
www.polymed.ch
bewerbung@polymed.ch